

- Василий, привет! Это Сергей Бабаев, помнишь, учились/виделись/работали там-то

- АА, привет! Да вспомнил!

- Жив-здоров, дела идут отлично у тебя?

- ну, в принципе да, идут

- Ну отлично, рад за тебя искренне. Слушай, на минуту буквально звоню вот по какому делу.

Мне тут ребята из Москвы тему подкинули. Есть возможность взять дилерство по региону. Речь идет об инновационных услугах для населения. Тебя вспомнил, как человека со связями/с опытом в продажах/активного еще с института/кто умеет работать с людьми/кто умеет выстраивать команды и т.д. и поэтому решил позвонить.

Я, конечно, не уверен, что именно с тобой (ударение на **с тобой**) у нас получится сработаться, однако, думаю, стоит встретиться поговорить. Здесь есть на чем заработать, но нужен человек толковый.

Как у тебя время сегодня или завтра вечером?

- Ну.. завтра свободнее.

- Отлично, могу в 16 или 18? Как удобнее тебе?

- я работаю до 18..

- мм ок, на 18.30 смогу подвинуться. В центре предлагаю. В кафе «Ромашка». Если вдруг что изменится у тебя дай знать обязательно. Все до встречи!

Иногда кандидат на одном из этапов может начать задавать вопросы:

- слушай, а что за услуги, не понял до конца?

- Это услуги круглосуточной юридической помощи. Сервис очень развит по всей России, а у нас вот только начинается развитие. Так что, сегодня или завтра встречаемся?

- подожди, а нам юристов придется найти что ли и офис снять?

- Василий, это разговор не телефонный. При встрече расскажу те детали, которые сейчас есть. Сегодня в 18 могу увидеться. Ты как в это время?

_ и дальше уже как по скрипту выше_